

Baccalauréat Professionnel

Vente

Le titulaire du Baccalauréat Professionnel
VENTE doit être capable de :

- **Prospecter la clientèle potentielle**
- **Négocier des ventes de biens et de services**
- **Participer au suivi et à la fidélisation de la clientèle**



Baccalauréat Professionnel

Vente

- Commercial(e)
- Chargé (e) de clientèle
- Vendeur démonstrateur
- Technico-commercial(e).



Le ou la commerciale vend des produits ou des services, exerce son activité auprès d'une clientèle variée de :

- Particuliers
- Professionnels (entreprises, administrations, professions libérales, artisans...)
- Revendeurs, distributeurs

